



OM OSS

Sykkylven Stål AS er en markedsorientert, teknologisk bedrift med ledende kompetanse innen produktutvikling, rør- og platebearbeiding, maskinering og overflatebehandling av metall- og plastkompositt.

Vi har i over 70 år deltatt i utviklingen og forming av den norske møbelindustrien. Vi er i dag en bedrift i vekst, med voksende portefølje av egenutviklede funksjonssystemer til hvilestoler under merkenavnet Dyfosit™ Reflects your movements, samt at vi har en anerkjent portefølje av kvalitetsprodukter til skole- og undervisningsmarkedet.

Søsterselskapet Dynoform AS er en produsent av bærekraftige utemøbler, der miljøgevinsten skal komme gjennom tidløse design, bruk av norske bærekraftige kvalitetsmaterialer og utnyttelsen av moderne produksjonsteknologi.

Med en klar strategi for vekst, opplever vi nå en økt etterspørsel etter våre produkter og tjenester, og har nå behov for å styrke vårt markedsteam.

SALGSANSVARLIG

Vår nye selger vil få en aktiv rolle i begge søsterselskapene. Du skal i samarbeid med salgs- og markedschef jobbe med å aktivt følge opp eksisterende kunder samt utvide vår kundeportefølje via oppsøkende salg, produktveiledning og markedsføring. Det må påberegnes en del reisevirksomhet. Stillingen vil rapportere til salgs- og markedschef og vil inngå i bedriftens markedsteam.

Arbeidsoppgavene vil inkludere teknisk salg av våre patenterte funksjonssystemer på det internasjonale markedet. Gjennomføre kommersielle forhandlinger i tett samarbeid med salgs- og markedsteamet. Identifisere og utnytte nye markedsmuligheter nasjonalt og internasjonalt på områdene Dynoform utemøbler til privat og offentlig marked, skole- og undervisningsmøbler og samt Dyfosit™ funksjonssystemer. Være delaktig i planlegging og gjennomføring av messer og andre markedsaktiviteter.

Hva slags bakgrunn har du:

- Høyere utdanning innen salg og markedsføring
- Ha erfaring fra lignende stillinger er en fordel
- Erfaring og/eller interesse for digital markedsføring
- Gode språkkunnskaper, fortrinnsvis Engelsk
- Gode formidlingsevner både skriftlig og visuelt

Du kjenner deg igjen i disse beskrivelsene:

- Du er initiativrik og løsningsorientert, med stor gjennomføringsevne
- Du er selvgående samtidig som du har gode samarbeidsevner
- Du har gode kommunikasjonsferdigheter
- Gode relasjonsbyggende evner
- Du trigges av å arbeide i en offensiv og teambasert organisasjon

For nærmere informasjon om stillingen – ta kontakt med

Inger B. Sjøli

Salgs- og markedschef
inger@sykkylvenstal.no
+47 911 94 008

Karl Inge Rekdal

Adm. Dir.
karl.inge@sykkylvenstal.no
+47 913 15 384

Søknad med CV sendes til:

kontor@sykkylvenstal.no innen **31.01.2022**



Vi kan tilby:

- En spennende og utfordrende jobb i et godt og inkluderende arbeidsmiljø
- Gode utviklingsmuligheter
- Konkurransedyktige lønn
- Gode pensjons- og velferds ordninger
- Kantineordning

